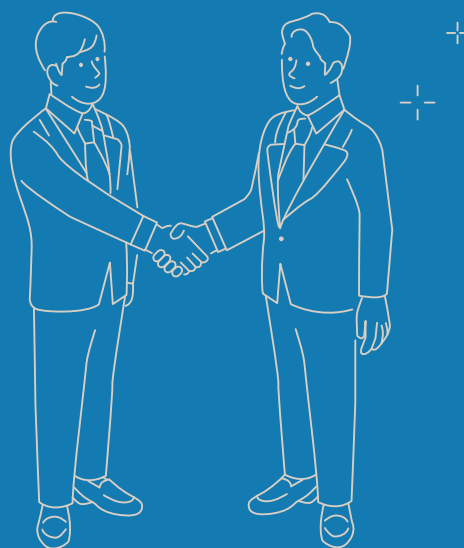
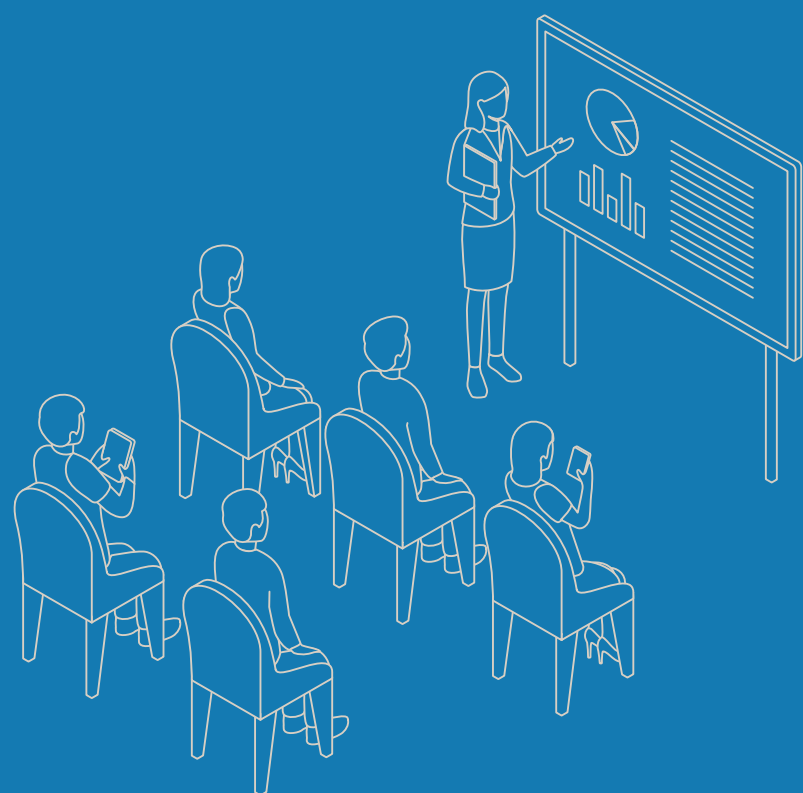




NISSAN PLAZASOL Recruit Book



当社は、日産自動車株式会社の関連会社である株式会社日産フィナンシャルサービスの100%出資子会社です。日産プラザソルは、日産フィナンシャルサービスグループの一員として、リース車両のメンテナンスサービスの提供とリース満了車両の販売に特化した事業を展開しています。

日産グループのネットワークを活用した全国の指定工場での高品質なメンテナンスサービスや日産レンタカーによる代車サービスなど、リース期間中の最初から最後までお客さまとのつながりを大切に、お客さまに合った車両における全てのサービスを、各分野のプロフェッショナルが提供しています。そしてリース満了後は、定期的なメンテナンス履歴のある良質な中古車を自社入札会員向けに提供しています。

日産プラザソルの強み

日産フィナンシャルサービスからの業務委託を受けてビジネスを行っているため、安定した仕事の流れと信頼性があります。また、特定の分野に特化した専門知識や技術を持っていることが当社の強みです。



企業理念

お客さまの「お役に立つこと」

ビジョン Vision



車にかかわるあらゆるニーズに価値あるソリューションを提供し、お客さまとともに成長します。私たちはプロフェッショナルとして、互いに誇りと信頼を持って活き活きと仕事をする会社を目指します。

ミッション Mission



私たちはお客さまの期待を超える価値を提供し、日産フィナンシャルサービス並びに日産グループの持続ある成長に貢献します。

人財ビジョン

Human Resources Vision

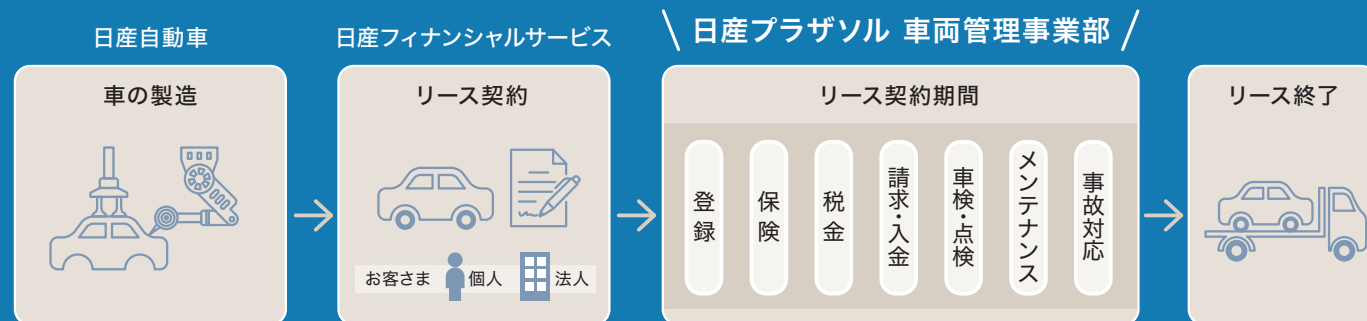
お客さまの期待を超える価値を提供できる自律型プロフェッショナル人財。



車両管理事業

車両管理サービス

グループ会社である日産フィナンシャルサービスとお客さまが締結したリース契約の期間中に発生する、車両に関するさまざまな手続き関係やサポートサービスを専門のチームが代行に行います。新車からリース終了後に中古車として販売されるまでの長い期間、お客さまとのつながりを大切にサービスを提供しています。



リスクマネジメントサービス

リース契約をされているお客さまの“交通事故防止”に向けたサービスです。法人のお客さまが使用している社用車の事故防止活動を直接お手伝いします。日産グループの長年のノウハウをいかした様々なメニューでお客さまの課題に合わせた事故防止活動をバックアップしています。

- なかなか事故が減らずに会社の経費を圧迫している
- 最近は運転に不慣れな社員が増えてきて不安だ
- 駐車場で少し擦ったなど細かな事故が多くて困る
- 未然に事故を防ぐために社員を指導したい
- いつも同じ社員が事故を起こす



お客さま

事故防止・削減活動の主なメニュー

安全運転管理体制分析

事故傾向分析

安全運転講習会

運転診断サービス

交通安全啓蒙ツールの提供

1日のスケジュール

9:00	メールチェック・スケジュール確認
9:30	請求データ検収
昼休み (12:00-13:00)	
13:00	チームミーティング
14:00	工場の問い合わせ対応
15:00	請求データ検収
17:00	プロジェクトミーティング
18:00	退勤

車両のあらゆるメンテナンス管理

日産のグループ会社が契約している全国の15万台以上のリース車両のうち、約10万台のメンテナンス契約車両を対象に、車両点検・整備、タイヤ交換といった車両のメンテナンスに関連する業務を私が所属するメンテナンスデスクで行っています。その中での私の役割は、リース契約期間中の車両に行った点検や整備内容が自動車整備工場から送られてくる請求内容と相違ないかを確認(検収)することです。この業務に深く関係する車両のメンテナンス費用は、車両管理事業部の予算の中でも最も多くを占めています。大きな金額を管理することはとてもやりがいがありますし、その業務を任せてもらえる上司からの信頼もやりがいに繋がっています。

入社前は知識が浅くても活躍できる環境

入社前は車の知識が浅かった私が、今スムーズに仕事に打ち込めているのも先輩方の指導があったからだと感じます。今後も後輩が増え、指導する立場になるとと思いますがしっかりと導けるよう、マネジメント能力も身につけていきたいです。

Interview



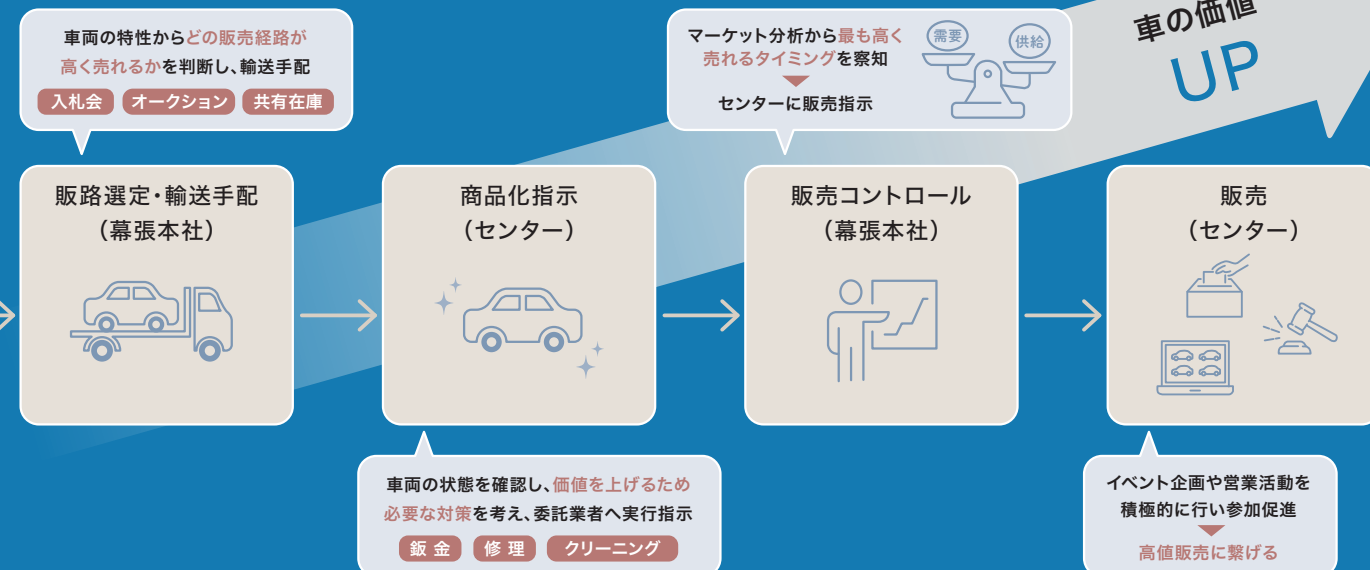
車両管理事業部

2020 年入社
T.O さん

中古車事業

中古車販売

車両管理事業部で管理していたリース終了後の車両を中心に、法人のお客さまへ中古車販売を行っています。定価がない中古車を高い値段で販売するためには、準備と戦略の2つが重要となります。そのために幕張本社と各センターが密に連携し、日産のブランド価値向上に日々努めています。



販売方法



自社入札会 …WEBサイトを通じて販売

希望の車両を指し値方式(買いたい値段)で入札し、入札終了後に開札の結果、最高額入札者に落札される入札方式。



オートオークション …全国のオートオークションに出品、販売

オークションシステムによる競り上げ方式で行われる自動車競り市場。会場まで行かなくても、インターネットを利用して全国どこからでもリアルタイムでオークションに参加可能。



共有在庫 …共有在庫のWEBサイトに掲載、販売

当社が売りたい価格を共有在庫のWEBサイトに掲載。お客さまは在庫を抱えることなく、サイト内の掲載車を自社の在庫車として必要な時に必要なだけ仕入れることができる。

事業所



幕張本社



大阪センター

東京センター

栃木センター

Interview



中古車事業部

2023 年入社
A.K さん

センターとの協力が結果につながる

自社入札会のイベントの企画や、お客さまの情報管理をしています。イベントは多くのお客さまに自社入札会に参加していただくために行っているものです。イベント準備としてセンターと協力しながら、チラシの作成やノベルティの企画を行っています。センターの方から「お客さまの反応が良かったよ」と聞くと次のイベント企画への意欲が湧いてきます。

周囲が助けてくれる会社

中古車というと、男性が活躍しているイメージや車の知識が必要なのかなと思うかもしれませんがそういった不安は全くないです。実際、中古車事業部は女性も多いですし、私も車に詳しくありませんが仕事に支障はありません。また、手元の業務を終わらせるまでに時間がかかりそう、といったときでも協力してくれる人や相談できる人がたくさんいて心強いです。計画通りにできないことがあっても、次もチャレンジさせてもらえる会社なので、頑張ろうという気持ちになります。

1日のスケジュール

9:00	メールチェック・入札会関連業務 (問い合わせや会員登録の対応等)
10:30	資料作成
昼休み (12:00-13:00)	
13:00	プロジェクトの事前打ち合わせ
15:00	プロジェクト会議
17:00	議事録作成
18:00	退勤

休暇制度 / 福利厚生

休暇制度

初年度有給休暇 15日付与(最高20日)

夏季/年末年始休暇 9~10連休

リフレッシュ休暇 勤続10年毎、報奨金あり

記念日休暇 最大9日間、有休を連続取得できる制度

ファミリーサポート休暇 育児・介護・不妊治療の目的で
時間単位のお休みが取得可能

その他 産前産後休暇・育児休職制度・介護休職など



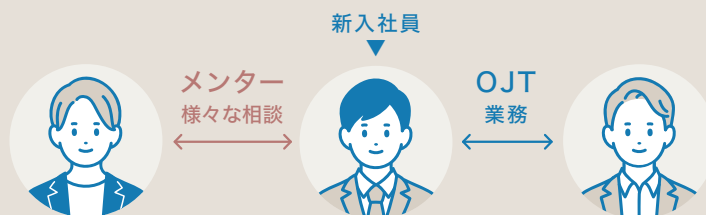
健康支援

- 人間ドック受診費補助
- 脳ドック受診費補助
- インフルエンザ予防接種補助
- 各種健康イベント実施

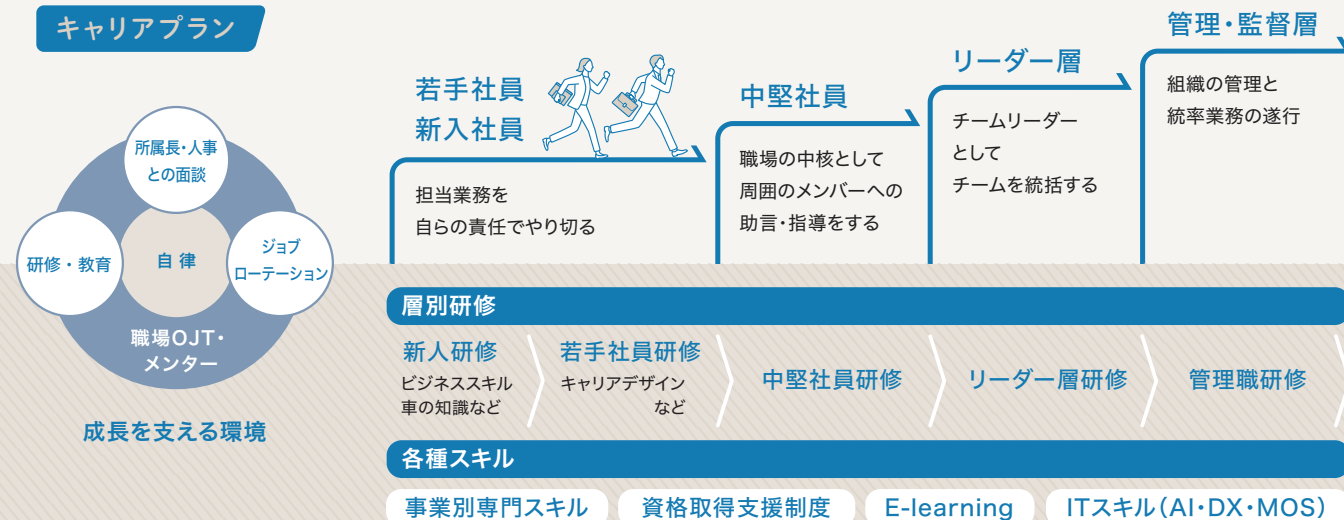


メンター制度

仕事を教えてくれる先輩社員とは別に、
様々なことを相談できる先輩社員が
新入社員をサポートする制度があります。



キャリアプラン



会社概要

商号 日産プラザソル株式会社

本店 〒261-7112 千葉県千葉市美浜区中瀬二丁目6番地1
(海浜幕張駅徒歩3分)

設立 1997年9月1日

資本金 9,000万円

株主 株式会社日産フィナンシャルサービス

従業員数 約200名

事務所 東京センター 千葉県四街道市南波佐間399番地
栃木センター 栃木県小山市栗宮1347-1
大阪センター 大阪府泉大津市夕凧町1-2 IAAオートオークション会場内1階

募集要項

募集職種 総合職

募集人数 2~5名程度

諸手当 時間外勤務手当・家族手当他・通勤交通費(全額支給)

賞与 年2回(7月・12月)

勤務時間 標準就業時間 9:00~18:00 実働8時間(休憩60分)
フレックスタイム制(コアタイムなし)

休暇 週休2日制・有給休暇初年度15日付与
夏期/年末年始休暇・記念日休暇・リフレッシュ休暇
育児休職制度・介護休職制度 等

選考方法 適性検査、面接にて総合的に判断させていただきます。
※書類選考なし

選考を希望される方は

弊社ホームページをご確認ください。

